



HEINOLD, SPILLER & PARTNER
UNTERNEHMENSBERATUNG GMBH

Heinold, Spiller & Partner: Fallbeispiel Mergers & Acquisitions

<http://hspartner.de/jsp292/site/hauptmenue/fallbeispiele/mergers/zukauf>

Inhalt

Fallbeispiel: Zukauf eines Verlages.....	1
Aktives Scouting bringt Erfolg.....	1
Der Kunde.....	1
Der Auftrag.....	1
Die Vorgehensweise.....	1
Was können wir für Sie tun?.....	1

Fallbeispiel: Zukauf eines Verlages

Aktives Scouting bringt Erfolg

Der Kunde

Ein wachstums-orientierter Publikumsverlag, der durch Zukäufe weiter expandieren möchte.

Der Auftrag

Es sollten durch aktive Ansprache in einem definierten Marktsegment verkaufswillige Verlage identifiziert werden.

Die Vorgehensweise

- Zusammen mit dem Kunden wurde eine Liste potentieller Kandidaten erarbeitet.
- Durch uns wurden die Inhaber ermittelt und direkt angesprochen.
- Durch dieses aktive Vorgehen konnte ein interessanter Verlag ermittelt werden.
- Die Verkaufsverhandlungen wurden durch uns intensiv begleitet, so dass schließlich ein erfolgreicher Zukauf realisiert werden konnte.

Was können wir für Sie tun?

Auch Ihr Unternehmen können wir bei Zukäufen unterstützen. Fragen Sie uns!

E-Mail)