



HEINOLD, SPILLER & PARTNER  
UNTERNEHMENSBERATUNG GMBH

## Heinold, Spiller & Partner: Fallbeispiel Mergers & Acquisitions

<http://hspartner.de/jsp292/site/hauptmenue/fallbeispiele/mergers/zukauf>

### Inhalt

Fallbeispiel: Zukauf eines Verlages.....	1
Aktives Scouting bringt Erfolg.....	1
Der Kunde.....	1
Der Auftrag.....	1
Die Vorgehensweise.....	1
Was können wir für Sie tun?.....	1

### Fallbeispiel: Zukauf eines Verlages

Aktives Scouting bringt Erfolg

#### Der Kunde

Ein wachstums-orientierter Publikumsverlag, der durch Zukäufe weiter expandieren möchte.

#### Der Auftrag

Es sollten durch aktive Ansprache in einem definierten Marktsegment verkaufswillige Verlage identifiziert werden.

#### Die Vorgehensweise

- Zusammen mit dem Kunden wurde eine Liste potentieller Kandidaten erarbeitet.
- Durch uns wurden die Inhaber ermittelt und direkt angesprochen.
- Durch dieses aktive Vorgehen konnte ein interessanter Verlag ermittelt werden.
- Die Verkaufsverhandlungen wurden durch uns intensiv begleitet, so dass schließlich ein erfolgreicher Zukauf realisiert werden konnte.

#### Was können wir für Sie tun?

Auch Ihr Unternehmen können wir bei Zukäufen unterstützen. Fragen Sie uns!

E-Mail)