



HEINOLD, SPILLER & PARTNER  
UNTERNEHMENSBERATUNG GMBH

## Heinold, Spiller & Partner: Fallbeispiel Mergers & Acquisitions

<http://hspartner.de/jsp292/site/hauptmenue/fallbeispiele/mergers/verlagsverkauf>

### Inhalt

Fallbeispiel: Verkauf eines Special Interest-Verlages.....	1
Umsetzung von komplexen Verkaufsmodalitäten.....	1
Der Kunde.....	1
Der Auftrag.....	1
Die Vorgehensweise.....	1
Was können wir für Sie tun?.....	1

### Fallbeispiel: Verkauf eines Special Interest-Verlages

Umsetzung von komplexen Verkaufsmodalitäten

#### Der Kunde

Eine Verlagsgruppe, die vorwiegend aus Fachverlagen besteht

#### Der Auftrag

Verkauft werden sollte ein kleiner Special Interest-Verlag, der nicht mehr in den strategischen Fokus der Gruppe passte. Erschwert wurde der Auftrag durch den Umstand, dass der zu verkaufende Verlag bereits einige Zeit auf dem Markt angeboten worden war, ohne dass ein Interessent gefunden werden konnte.

#### Die Vorgehensweise

Nach einer Überarbeitung des Exposés wurden erneut potentielle Käufer angeschrieben, unter denen es schließlich einen ernsthaften Interessenten gab. Dessen Finanzierungsprobleme bei der Akquisition wurden folgendermaßen gelöst:

- Umsatzabhängige, auf mehrere Jahresraten verteilte Zahlung des Kaufpreises
- Mehrjährige Dienstleistungsverträge des Käufers mit dem Verkäufer

#### Was können wir für Sie tun?

Auch für Ihre Anforderungen entwickeln wir das passende Modell. Gerne erstellen wir Ihnen ein Angebot! ([E-Mail](#))