



HEINOLD, SPILLER & PARTNER
UNTERNEHMENSBERATUNG GMBH

Heinold, Spiller & Partner: Fallbeispiel Mergers & Acquisitions

<http://hspartner.de/jsp292/site/hauptmenue/fallbeispiele/mergers/programmverkauf>

Inhalt

Fallbeispiel: Verkauf eines Programmbereiches.....	1
Schnelle Abwicklung einer Portfoliio-Bereinigung.....	1
Der Kunde.....	1
Der Auftrag.....	1
Die Vorgehensweise.....	1
Was können wir für Sie tun?.....	1

Fallbeispiel: Verkauf eines Programmbereiches

Schnelle Abwicklung einer Portfoliio-Bereinigung

Der Kunde

Ein Fachverlag, der sich im Zuge einer Portfolio-Bereinigung von einem Programmbereich trennen wollte.

Der Auftrag

Verkauft werden sollte ein renommierter Programmbereich, der nicht mehr in den strategischen Fokus des Kunden passte. Es ging vor allem darum, den Verkauf schnell und effizient abzuwickeln.

Die Vorgehensweise

- Erstellung einer Liste mit potentiellen Käufern
- Ansprache der Interessenten und Versand der Informationsmaterialien
- Begleitung der Verkaufsgespräche

Was können wir für Sie tun?

Auch für Ihre Anforderungen entwickeln wir das passende Modell. Gerne erstellen wir Ihnen ein Angebot! ([E-Mail](#))